

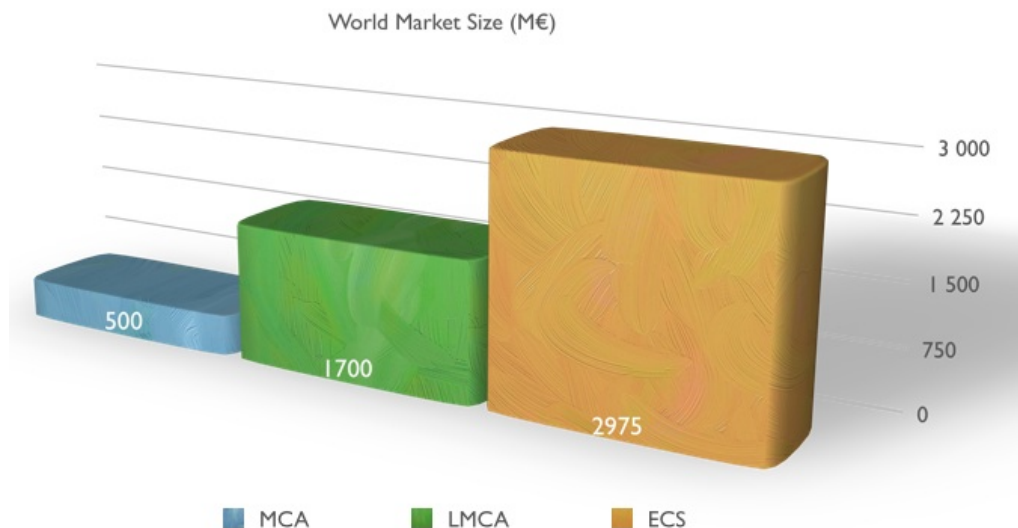
# AksoDynamic



## Un développement à l'échelle mondiale

Le fournisseur de solutions innovantes et rentables pour l'industrie du dispositif médical va faire appel au marché pour financer son développement à l'échelle mondiale.

Selon certaines estimations, jusqu'à 80% des bénéfices d'une société de dispositifs médicaux proviennent de produits lancés au cours des 5 dernières années. Néanmoins, les fabricants de dispositifs médicaux n'ont pas toujours les ressources disponibles ou ne sont pas en mesure d'engager des immobilisations (R&D, laboratoires, outillages...) pour fabriquer les produits dont ils ont besoin pour rester compétitifs.



Taille Marché Mondial - Ligne de Produits AksoDynamic

**JEAN-MARC GALIANA**

Chief executive officer

+33 6 71 09 93 70  
jm.galiana@aksodynamic.com

1, impasse de l'écluse  
69300 CALLUIRE ET CUIRE  
FRANCE  
www.aksodynamic.com



Une solution pour ces grands groupes positionnés dans les dispositifs médicaux est d'externaliser le développement et l'industrialisation de leurs nouveaux dispositifs. Les sociétés qui répondent à ce besoin sont axées sur le développement de produits, la conception, la fabrication, l'ingénierie et la gestion de la chaîne d'approvisionnement complète.

La complémentarité de l'équipe AksoDynamic et sa connaissance pointue du marché des dispositifs médicaux, lui permettent de se positionner comme fournisseur de solutions innovantes et rentables pour l'industrie du dispositif médical. Utilisant ses capacités à identifier les besoins du marché et à résoudre les problématiques techniques, AksoDynamic offre des solutions clés en main, efficaces dans des délais courts. Ceci fait partie de son objectif de développement à l'échelle mondiale.

## La stratégie du "re-engineering"

Les sociétés du dispositif Médical visées par AksoDynamic ont des critères spécifiques pour permettre d'atteindre des objectifs de développement :

- Taille du réseau de distribution à l'échelle mondiale.
- Carences spécifiques du portefeuille produits pouvant être comblées par l'offre AksoDynamic (Ouverture de nouveaux segments de marché à fort potentiels).
- Stratégie de croissance de l'entreprise par voie externe (vs organique).

Cela consiste en du «re-engineering » des produits actuels en intégrant les dernières technologies, matériaux et processus de fabrication à l'échelon industriel. Nous étudions l'ensemble de l'environnement lié au produit pour s'assurer qu'il fournit un avantage unique dans son contexte d'utilisation et d'exploitation." Nous allons au-delà de la conceptualisation d'un produit, nous fournissons également le prototypage et les solutions industrielles pour sa fabrication, assurant ainsi une solution clé en main et un retour très élevé sur investissement.

L'idée que nous avons est de nous inscrire dans la stratégie de développement des entreprises du dispositif médical." expliquent les dirigeants.

## Agrafage et Clips

AksoDynamic se positionne sur le marché très dynamique du «Wound Closure Device» (9 B\$ - 5% de croissance annuelle - Sources: Aquilo.info - January 2012, Global Information Inc. - Nov. 2102, Mediligence) et plus particulièrement les segments de l'Agrafage et des Clips.

- Une pince à clips en titane rechargeable pour la chirurgie ouverte - MCA - (Ligature des vaisseaux) -
- Une pince à clips en titane pour la coelioscopie - LMCA - (Ligature des vaisseaux)



**JEAN-MARC GALIANA**

Chief executive officer

+33 6 71 09 93 70

[jm.galiana@aksodynamic.com](mailto:jm.galiana@aksodynamic.com)

1, impasse de l'écluse  
69300 CALLUIRE ET CUIRE  
FRANCE  
[www.aksodynamic.com](http://www.aksodynamic.com)



AksoDynamic

- Une agrafeuse coupante rechargeable - ECS -(Fermeture et Ablation des tissus mous - Colon, poumon, estomac, ...)

"Nous avons déjà fabriqué 4 prototypes fonctionnels de notre MCA, déposer un brevet (IXAS Conseil) et obtenu une lettre d'intention de collaboration et de distribution des produits AksoDynamic d'une société américaine de taille mondiale (Medline International - Chicago, Illinois - 5 Mds\$ de CA). Ce dernier point est important et vient confirmer notre stratégie et modèle économique." souligne Jean-Marc Galiana.

## Les chiffres



### Ligne de produits AksoDynamic :

Il y a seulement 2 fabricants de ce produit dans le monde - Covidien & Ethicon (filiale de Johnson&Johnson). AksoDynamic a réussi à produire une MCA pour 25 €, en fonction des volumes. En outre, le produit peut être proposé avec plusieurs recharges d'agrafes, ce qui peut réduire les coûts d'utilisation. Cela représente une avancée majeure. Le produit AksoDynamic bénéficiera d'une marge de près de 50%.

1% de part de marché mondiale sur les 3 produits en cours de développement représente environ 50 M€.

AksoDynamic est une start-up. Afin de poursuivre son développement, la société cherche à lever 1 M€ destinés à financer la fabrication, le marquage CE, les outillages et prototypes (pipeline), le développement des ventes et du marketing.

**JEAN-MARC GALIANA**

Chief executive officer

+33 6 71 09 93 70

[jm.galiana@aksodynamic.com](mailto:jm.galiana@aksodynamic.com)

1, impasse de l'écluse  
69300 CALLUIRE ET CUIRE  
FRANCE  
[www.aksodynamic.com](http://www.aksodynamic.com)



# AksoDynamic, né de la rencontre de trois personnes aux profils complémentaires

*Le projet AksoDynamic est né de la rencontre de 3 personnes aux profils complémentaires, mais souhaitant entreprendre et innover ensemble dans le domaine des dispositifs médicaux à usage unique à destination de la chirurgie, avec de l'innovation d'un point de vue de la fabrication et de l'utilisation.*

## Jean-Marc Galiana – Chief Executive Officer:



Jean-Marc, 53 ans, a la double nationalité américaine (né à New York) et française, multiculturel, il est diplômé en économie et en informatique ainsi que d'un MBA. Il a commencé sa carrière dans la finance, travaillant au Crédit Lyonnais et American Express, mettant en place leurs succursales à l'étranger, il est ainsi devenu un spécialiste de la rentabilité. Il a ensuite intégré l'industrie, où il a dirigé une grande division dans l'industrie métallurgique et dans le domaine des céramiques techniques. Il a découvert ses talents d'entrepreneur en créant une entreprise en France, pour un groupe américain, où il a développé les ventes dans toute l'Europe en environnement B2B avec l'obtention de la meilleure rentabilité pour l'ensemble du groupe. Il a dirigé et redressé un nombre important de sociétés en tant que PDG de différentes sociétés comme Mission (électronique haut de gamme) au Royaume-Uni, MPH (pétrole et gaz) à Bahreïn, et le Provençal (développement de propriété de luxe) à Monaco. Il apporte au projet AksoDynamic une forte expérience de management opérationnel et stratégique ainsi qu'un fort réseau dans le développement des affaires à un niveau international.

## Youssef Ismaïl – Business Development Manager:



Youssef, 44 ans, est né en France de parents originaires de Tunisie. Après avoir commencé des études universitaires scientifiques, il possède un diplôme universitaire dans le domaine performance humaine et sportive. Il a commencé à travailler pour Karl Storz GmbH groupe allemand, où il a développé les ventes d'équipements et d'instrumentation pour la coelochirurgie. Il a ensuite rejoint la société Stryker Corporation, où il prit en charge le lancement d'une gamme de produits à forte valeur ajoutée (Salles d'opérations intégrées) pour la France, l'Afrique du nord ainsi qu'une partie de la zone EMEA. Il a managé des équipes de vente et techniques ainsi qu'un réseau de distributeurs à l'étranger. Il a acquis à travers son parcours professionnel une grande connaissance de l'environnement de la santé d'un point de vue socio-économique et plus particulièrement du bloc opératoire. Il a intégré de nouvelles approches centrées sur les services et le financement. Il bénéficie d'un vaste réseau, des chirurgiens leaders d'opinion, des directeurs d'établissement de soins et des décideurs clés dans l'environnement de la santé...

## Phillip Campbell – Chief Technical Officer



57 ans, de nationalité anglaise, est ingénieur diplômé en Italie où il a débuté sa carrière professionnelle chez Ferrari, en passant par Rank Xerox et Wang aux Etats-Unis. Phillip s'est marié à une chinoise et s'est installé en Chine à Shenzhen et à Hong Kong, il y 12 ans. Il a créé plusieurs entreprises d'ingénierie et de développement autour de projets industriels à forte connotation technologique (Energie, LED, Mécanique, Electronique). Il apporte à notre projet une grande expertise et sa capacité à appréhender les exigences en terme de qualité et de réglementation pour la fabrication des dispositifs médicaux. Sa vaste expérience dans la conception et le développement de produits, ainsi que sa capacité à fournir des solutions de fabrication à l'échelon industriel fournit un attribut unique pour AksoDynamic.

**JEAN-MARC GALIANA**

Chief executive officer

+33 6 71 09 93 70  
jm.galiana@aksodynamic.com

1, impasse de l'écluse  
69300 CALLUIRE ET CUIRE  
FRANCE  
www.aksodynamic.com

